
Что делать страхователю, чтобы грамотно воспользоваться потенциалом страхового полиса в части расходов на защиту?

Садовский Роман

«02» марта 2015 г.

Расходы на защиту

- Широта определения расходов на защиту:
 - расходы на перевод;
 - расходы на привлечение экспертов;
 - понесены или могут быть понесены;
 - от имени или в интересах любого застрахованного лица;
 - в связи с обжалованием/оспариванием любого требования и/или любых обеспечительных мер, принятых в связи с таким требованием.
- Дополнительные расширения: расходы в связи с расследованием, расходы в связи с экстрадицией, расходы в связи с разбирательством о несостоятельности, расходы на разъясняющего юриста и пр.
- Заранее одобренная сумма расходов на защиту – т.н. экстренные расходы (Emergency Costs).
- Начало течения срока для уведомления страховщика о наступлении страхового случая – «система одного окна».

Расходы на защиту

- Механизм расчета «исчерпания» франшизы и страховой суммы, номинированных в валюте, отличной от валюты, в которой несутся расходы на защиту.
- Право давать страховщику указания по уплате сумм страхового возмещения третьим лицам.
- НДС в составе расходов на защиту.
- Требования к застрахованному лицу от имени компании:
 - применение франшизы;
 - право застрахованного лица самостоятельно уведомлять о наступлении страхового случая.
- Кому оплачивать расходы на защиту: директору или компании?
- Исключение «Conduct».

Роман Садовский
прям. тел. +7-495-139-4026
офис. тел. +7-495-956-3858
rlsadovsky@debevoise.com

Дебевоиз энд Плимpton ЛЛП



«Дебевоиз энд Плимpton ЛЛП» является международной юридической фирмой, предоставляющей широкий круг юридических услуг высочайшего качества корпоративным клиентам и физическим лицам.

Фирма была основана в 1931 году, и в настоящее время в ее офисах в Нью-Йорке, Вашингтоне (округ Колумбия), Лондоне, Москве, Париже, Франкфурте, Гонконге и Шанхае работает около 595 юристов.

Мы готовы эффективно обслуживать наших клиентов в каждом из трех крупнейших экономических регионов – в Северной и Южной Америке, Европе и Азии.

Московский офис был учрежден в 1987 году и в настоящее время насчитывает 4 партнера и 23 юриста, допущенных к юридической практике в России, Англии и Уэльсе и в США.

Некоторые клиенты московского офиса:

- Аэрофлот
- Мобильные ТелеСистемы (МТС)
- Группа НЛМК
- Норильский Никель
- Сбербанк России
- Уралкалий
- American International Group (AIG)
- Baring Vostok Capital Partners
- Chrysler
- ExxonMobil
- Mitsui & Co.
- Schneider Electric