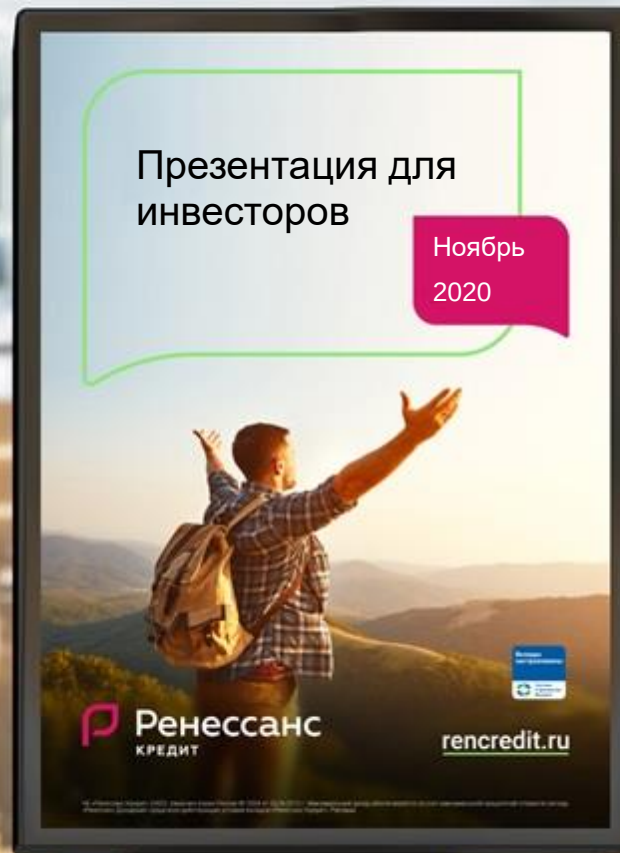




Презентация для инвесторов

Ноябрь 2020



 **Ренессанс**
КРЕДИТ

rencredit.ru

ООО «Ренессанс Кредит» (ИНН 50/0011000, ОГРН 1055000000000) является членом системы страхования вкладов. Информация о надежности кредитора доступна на сайте [nabrelo.ru](https://www.nabrelo.ru). Репликация. Допускается использование для целей рекламы и маркетинга.



- Информация, содержащаяся в данной презентации, была подготовлена КБ «Ренессанс Кредит» (далее – Банк). Представленные здесь заключения основаны на общей информации, собранной на момент подготовки материала, и могут быть изменены без дополнительного извещения. Банк полагается на информацию, полученную из источников, которые оно считает надежными; тем не менее, Банк не гарантирует ее точность или полноту.
- Данные материалы содержат заявления относительно будущих событий и пояснения, представляющие собой прогноз таких событий. Любые утверждения в данных материалах, не являющиеся констатацией исторических фактов, являются прогнозными заявлениями, сопряженные с известными и неизвестными рисками, неопределенностями и прочими факторами, в связи с которыми фактические результаты деятельности Банка, итоги и достижения могут существенно отличаться от любых будущих результатов, итогов или достижений, отраженных в или предполагаемых такими прогнозными заявлениями. Банк не принимает на себя никаких обязательств по обновлению любых содержащихся в настоящих материалах прогнозных заявлений с тем, чтобы они отражали фактические результаты, изменения в допущениях либо изменения в факторах, повлиявших на такие заявления.
- Настоящая презентация не представляет собой предложение продажи, или же поощрение любого предложения подписки на, или покупки любых ценных бумаг. Понимается, что ни одно положение данного отчета/презентации не создает основу какого-либо контракта либо обязательства любого характера. Информация, содержащаяся в настоящей презентации, не должна ни в каких целях считаться полной, точной или беспристрастной. Информация в данной презентации подлежит проверке, окончательному оформлению и изменению. Банк не давал и не дает от своего имени, от имени акционеров, директоров, должностных лиц или служащих, или любых иных лиц, никаких заверений или гарантий, как ясно выраженных, так и подразумеваемых, в отношении точности, полноты или объективности содержащейся в презентации информации или мнений. Ни один из директоров Банка, ее акционеров, должностных лиц или служащих, или любых иных лиц, не принимает на себя никакой ответственности за любые потери любого рода, которые могут быть понесены в результате любого использования данной презентации или ее содержания, или же иным образом в связи с этой презентацией.

**Предварительные параметры выпуска биржевых облигаций
КБ «Ренессанс Кредит» БО-06**

Эмитент	Коммерческий банк «Ренессанс Кредит» (Общество с ограниченной ответственностью)
Кредитные рейтинги Эмитента	«В» (S&P) «BBB-(RU)» (АКРА)
Кредитный рейтинг Эмиссии	Ожидается
Форма выпуска	Биржевые облигации бездокументарные процентные неконвертируемые с централизованным учетом прав серии БО-06
Идентификационный номер выпуска биржевых облигаций	4B020603354B от 08.04.2013
Объем выпуска	Не более 4 000 000 000 рублей
Номинальная стоимость	1 000 рублей
Цена размещения	100% от номинальной стоимости облигаций
Срок обращения	5 лет
Оферта (put)	3 года
Купонный период	6 месяцев
Ориентир по купону	Будет определен по результатам премаркетинга
Тип купона	Фиксированный (ставки 2-6 купонов равны ставке 1-го купона)
Способ размещения	Формирование книги заявок (book-building), открытая подписка
Дата открытия/ закрытия книги заявок	Будет определена позднее
Дата начала размещения	Будет определена позднее
Организаторы	Сбер КИБ
Технический андеррайтер	Коммерческий банк «Ренессанс Кредит» (Общество с ограниченной ответственностью)
Депозитарий	Национальный расчетный депозитарий (НРД)
Вторичное обращение	Московская Биржа, Третий уровень



Татьяна Хондру

Первый заместитель
Председателя Правления,
Старший вице-президент по
развитию розничного и
инвестиционного бизнеса

Присоединилась к команде
банка в 2004 г.

Предыдущий опыт работы

Подразделения General Electric
в Европе: GE International, GE
Plastics Europe, GE Corporate,
GE Healthcare Europe,
GE Oil&Gas



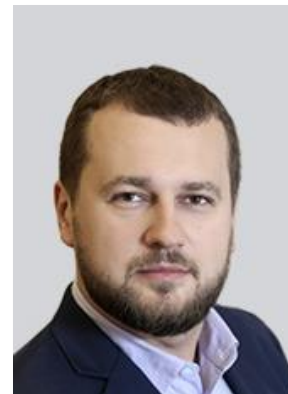
Евгений Михалин

Старший вице-президент,
финансовый директор

Присоединился к команде
банка в 2007 г.

Предыдущий опыт работы

ПрайсвотерхаусКуперс
Аудит, Интерком-Аудит,
Макс-Аудит



Григорий Шабашкевич

Старший вице-президент,
директор департамента
кредитных рисков

Присоединился к команде
банка в 2014 г.

Предыдущий опыт работы

НБ «ТРАСТ», Русфинанс-
Банк (группа Societe
Generale)



Виктор Касьянов

Вице-президент, директор
инвестиционного
департамента

Присоединился к команде
банка в 2017 г.

Предыдущий опыт работы

Россельхозбанк, Тройка
диалог, Юникредит

Ключевые факты

Ключевые факты о банке

- **Рынок:** привлекательный сектор рынка, который продолжает демонстрировать высокие темпы роста
- **Широкая клиентская база:** более 14 млн человек
- **Спектр продуктов:** целевые кредиты (POS), нецелевые кредиты, дебетовые и кредитные карты, депозиты, переводы/платежи, инвестиции (запущены 10.2020)
- **Ведущее место на рынке:** входит в топ-50 банков России по размеру активов, топ-10 потребительских банков и топ-3 банков, специализирующихся на POS кредитовании
- **Эффективная масштабируемая бизнес-модель** с омниканальной дистрибуцией: 55 регионов России, около 106 тыс точек продаж, 94 отделения и полнофункциональный мобильный/онлайн банк
- **Известные партнеры:** «Связной», «М.видео», «Эльдорадо», «Билайн», «Мегафон», «Аскона», Hilding Anders, Inventive Retail Group, ТД «Лазурит» и еще порядка 26-ти тысяч региональных компаний
- **Высокотехнологичные системы управления рисками и сбора просроченной задолженности,** которые позволяют поддерживать высокое качество активов
- **Сильный акционер:** группа ОНЭКСИМ (100%) – ведущий российский инвестиционный холдинг

Высокие финансовые показатели *

млрд руб.	2018	2019	6M2019	6M2020
Размер активов	159	163	163	139
Кредитный портфель **	137	147	145	129
Средства клиентов	123	124	127	102
Собственный капитал	27	30	28	29
Выдачи	145	136	70	39
Финансовый результат	5.8	3.5	1.0	(0.7)
ROAE	24%	12%	7%	(5%)
NIM	22%	19%	19%	19%
Стоимость риска	8%	9%	9%	13%
Расходы / доходы	37%	38%	40%	37%
H1.0	10.8%	11.6%	10.7%	12.4%

* МСФО, 2018–2019 аудированы EY

** До вычета резервов

Кредитные рейтинги:

STANDARD
& POOR'S

B, стабильный прогноз
Подтвержден 21 августа 2020

ACRA

BBB- (RU), позитивный прогноз
Подтвержден 23 сентября 2020

Формирование	Развитие, рыночная доля	Рыночные и регуляторные изменения	Операционная эффективность и управление риском	Цифровизация
2003 - 2007	2008 - 2012	2013 - 2015	2016 - 2019	2020 ...
- Лицензия ЦБ РФ - Формирование управленческой команды - Первый целевой кредит - Запуск кредитных карт, авто кредитов и нецелевых кредитов - Запуск партнерских страховых продуктов - Выдан первый миллион кредитов - Присвоены рейтинги S&P, Moody's и Fitch	- Выдано >5 млн кредитов с начала операций 121 отделение и 15 600 точек продаж в 67 регионах России - Более 10 000 сотрудников - Запуск направления розничных депозитов - Запуск направления комиссионных продуктов - Новый собственник: Группа ОНЭКСИМ	- Финансовый кризис, ухудшение платежной дисциплины заемщиков - Существенные регуляторные изменения, ведущие к замедлению роста и перестройке бизнес-модели всех розничных банков - Пересмотр кредитных политик и системы сбора просроченной задолженности - Запуск дистрибуции через внешние брокерские платформы	- Рекордный уровень рентабельности - Перестройка операционных процессов - Запуск WEB платформы - Запуск интернет банка и мобильного банка - Новый кредитный рейтинг от АКРА ВВВ-, повышение прогноза до «позитивный» - Повышение рейтинга S&P с B- до B	- Пандемия... - Обновление мобильного банка: полный спектр услуг в приложении (50% повторных сделок закрываются в МБ) - Внедрен автоматический оператор на исходящих звонках на базе AI - Кол-во отделений сокращено до 94 - Запущена брокерская платформа для инвестиций в МБ приложении - Подтверждены рейтинги S&P и АКРА
Входит в топ 10 розничных банков	Широкое покрытие	Успешная адаптация к «новым правилам игры»	Топ 3 в ПОС кредитах Среди лучших банков по эффективности	

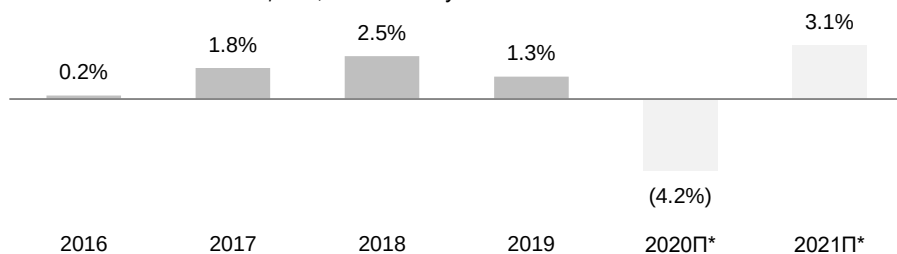
Целевые кредиты №3			Нецелевые кредиты №12			Кредитные карты №17			Депозиты №23		
217 млрд ₽ (−16,4% к 01.08.2019)			7 247 млрд ₽ (+12,6% к 01.08.2019)			1 722 млрд ₽ (+5,6% к 01.08.2019)			17 080 млрд ₽ (−2,6% к 01.08.2019)		
Банк	млрд ₽	Доля рынка, %	Банк	млрд ₽	Доля рынка, %	Банк	млрд ₽	Доля рынка, %	Банк	млрд ₽	Доля рынка, %
1. Почта Банк	42,8	19,7%	1. Сбербанк	2 564,5	35,4%	1. Сбербанк	786,4	45,7%	1. Сбербанк	8 298,5	48,6%
2. Хоум Кредит	42,4	19,6%	2. ВТБ	1 419,7	19,6%	2. Тинькофф Банк	247,9	14,4%	2. ВТБ	1 696,7	9,9%
3. Ренессанс Кредит	30,7	14,1%	3. Альфа-Банк	395,5	5,5%	3. Альфа-Банк	196,5	11,4%	3. Россельхозбанк	963,9	5,6%
4. ОТП Банк	27,6	12,7%	4. Почта Банк	369,3	5,1%	4. ВТБ	118,6	6,9%	4. Газпромбанк	653,2	3,8%
5. МТС Банк	25,0	11,5%	5. Газпромбанк	277,1	3,8%	5. Совкомбанк	56,8	3,3%	5. Банк Открытие	455,8	2,7%
6. Тинькофф Банк	13,6	6,3%	6. Россельхозбанк	184,9	2,6%	6. Русский Стандарт	29,4	1,7%	6. МКБ	385,7	2,3%
7. Кредит Европа Банк	11,5	5,3%	7. Банк Открытие	181,1	2,5%	7. ОТП Банк	26,1	1,5%	7. Совкомбанк	371,0	2,2%
8. Восточный Банк	9,5	4,4%	8. Райффайзенбанк	133,6	1,8%	8. Ситибанк	22,9	1,3%	8. Альфа-Банк	251,1	1,5%
9. Русфинанс Банк	4,6	2,1%	9. Хоум Кредит	122,1	1,7%	9. Восточный Банк	22,8	1,3%	9. Почта Банк	182,2	1,1%
10. Русский Стандарт	4,5	2,1%	10. Росбанк	107,2	1,5%	10. Почта Банк	22,2	1,3%	10. Русский Стандарт	141,4	0,8%
11. Альфа-Банк	3,3	1,5%	11. Тинькофф Банк	96,6	1,3%	11. МТС Банк	19,6	1,1%	11. УБРиР	138,5	0,8%
			12. Ренессанс Кредит	85,4	1,2%	12. Хоум Кредит	19,4	1,1%	12. МИНБанк	133,8	0,8%
			13. МКБ	84,5	1,2%	13. Райффайзенбанк	17,3	1,0%	13. Тинькофф Банк	119,4	0,7%
			14. Промсвязьбанк	78,3	1,1%	14. Банк Открытие	15,3	0,9%	14. Банк «С.-Петербург»	115,1	0,7%
			15. Совкомбанк	73,9	1,0%	15. Росбанк	12,9	0,7%	15. Банк «Россия»	114,0	0,7%
			16. Восточный Банк	69,6	1,0%	16. Кредит Европа Банк	12,5	0,7%	16. СМП Банк	110,5	0,6%
			17. Уралсиб	66,0	0,9%	17. Ренессанс Кредит	10,6	0,6%	17. Росбанк	105,6	0,6%
			18. Русский Стандарт	60,4	0,8%	18. ЮниКредит Банк	6,8	0,4%	18. Хоум Кредит	103,5	0,6%
			19. ВБРР	57,4	0,8%	19. РНКБ Банк	6,8	0,4%	19. Возрождение	102,8	0,6%
			20. ЮниКредит Банк	53,2	0,7%	20. Газпромбанк	6,5	0,4%	20. Восточный Банк	96,8	0,6%
								21. Ак Барс	90,8	0,5%	
								22. Абсолют Банк	86,0	0,5%	
								23. Ренессанс Кредит	84,2	0,5%	
								24. Уралсиб	84,1	0,5%	
								25. МТС Банк	83,1	0,5%	
Источники:											

Источники:

- Целевые кредиты, Нецелевые кредиты и Кредитные карты — всё по данным Frank Research Group;
- Розничные срочные рублевые Депозиты — по данным 101-х форм отчетности банков, опубликованных на сайте Банка России (без учета Промсвязьбанка)

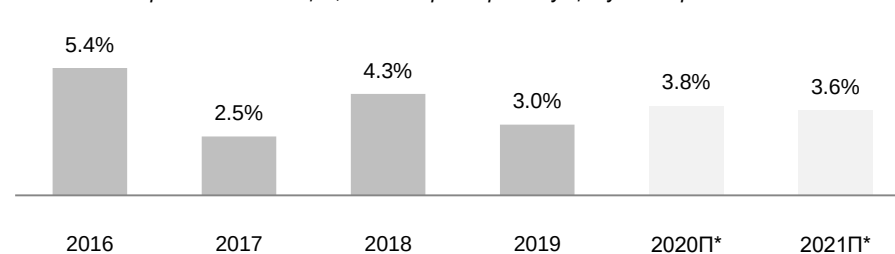
Восстановительный рост начнется со 2-го кв 2021*

ВВП в постоянных ценах, % год к году



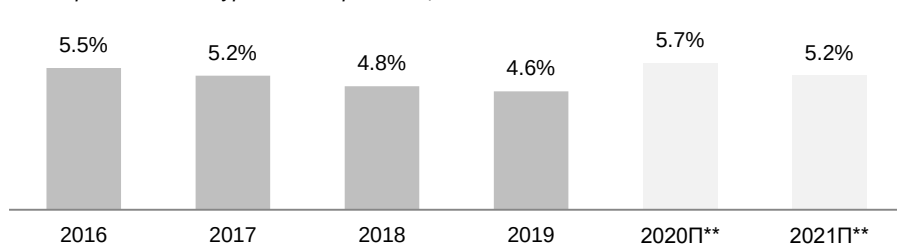
Инфляция под контролем Банка России

Индекс потребительских цен, % декабрь к предыдущему декабрю



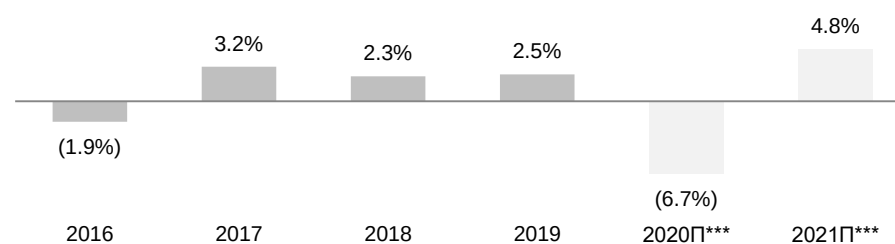
Безработица сравнительно невысока

Среднегодовой уровень безработицы, %



Частное потребление восстановится

Конечное потребление домохозяйств, % год к году



Беззалоговое кредитование продолжает расти

Структура и динамика рынка розничных кредитов, трлн Р

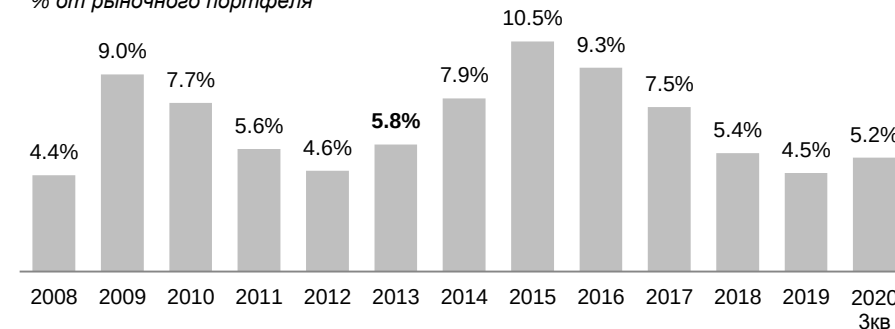
■ Ипотека ■ Автокредиты ■ Беззалоговые кредиты и карты

Рост в 2021П***



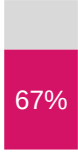
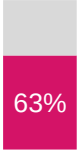
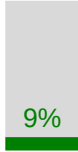
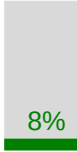
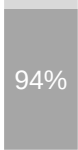
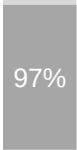
Зрелость добавляет рынку устойчивости

Просроченная задолженность по розничным кредитам 90+, % от рыночного портфеля



Бизнес модель



Активы	Целевые кредиты (POS)		Нецелевые кредиты		Кредитные карты	
	2019	2020П	2019	2020П	2019	2020П
Валовый портфель, млрд руб.	35	36	99	80	13	10
в % от портфеля						
Новые выдачи, млрд руб.	46	44	70	27	19	10
Новые выдачи, тыс. шт.	1 088	1 011	245	92	336*	292*
Средний чек, тыс. руб.	42	44	286	293	57	34
EAPR / валовая маржа (карты), %	16%	15%	23%	23%	39%	33%
Средний срок, мес.	19	18	50	50	-	-
Пассивы	Розничные депозиты		Дебетовые карты			
	2019	2020П	2019	2020П		
Валовый портфель, млрд руб.	112	89	7	3		
в % от портфеля						
Вкладчиков/активных карт, тыс.	146	125	63	27		
Средний остаток, тыс. руб.	770	710	110	110		
Средняя ставка, %	7,0%	6,2%	6,5%	4,3%		
Средний срок, мес.	12	12	-	-		

* Активные карты в портфеле (с балансом)

			2019 млн руб.	2020П млн руб.
Продукты банка	Финансовая защита	Уменьшение суммы платежа, пропуск платежа, перенос даты платежа, кредитные каникулы, отказ от взыскания	3 806	2 625
	Пакет «Комфорт»	SMS – информирование, бесплатный канал погашения через кассы в отделениях, выделенная сервисная телефонная линия	449	584
	Пакет «Удобный»	Уменьшение суммы платежа, пропуск платежа, перенос даты платежа	328	181
	SMS – информирование	Мгновенное информирование о транзакциях	379	188
	Гибкий график	Перенос даты платежа	48	58
	Брокерская платформа	Совершение сделок с ценными бумагами	-	NEW
Итого продукты банка			5 010	3 635
Продукты партнеров	Страхование	Услуги по страхованию жизни и потери трудоспособности	1 425	281
	Личный адвокат	Консультационные юридические услуги	429	166
	Страхование и инвестиции	Программы по инвестиционному страхованию, страхованию жизни и имущества	374	155
	Идеальный заемщик	Услуги по предоставлению информации из кредитного бюро	15	21
	Будьте здоровы	Программа страхования на случай временной утраты трудоспособности в результате несчастного случая или болезни, в том числе CoVID-2019	-	NEW
	Сертификат на ремонт	Включает бытовой ремонт, ремонт сантехники, электроники и гаджетов, мастер на час	-	NEW
Итого продукты партнеров			2 243	622
Всего комиссионные продукты			7 253	4 257

~14 млн клиентов

Около 20% всех домохозяйств России

Массовый средний класс
ключевой целевой сегмент

Сильное региональное присутствие
78% за пределами Москвы и С.Петербурга

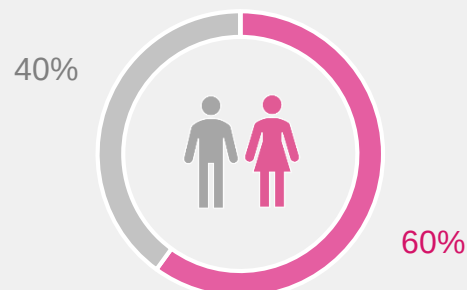
Высокая географическая
диверсификация
<5% - макс. концентрация в одном регионе

Большая доля повторных клиентов
25% клиентов берут повторный кредит в
течение 3-х лет

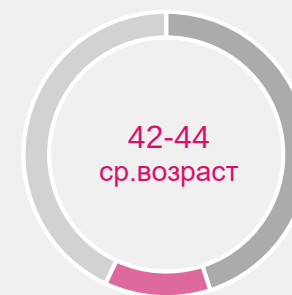
Онлайн и офлайн каналы
обслуживания в зависимости от
предпочтений клиента
Доля онлайн каналов растет

Профиль активного клиента

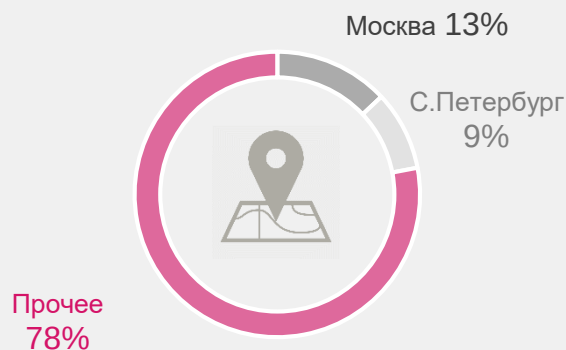
Пол



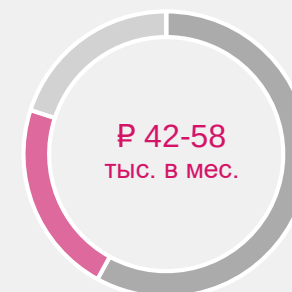
Возраст



Место жительства



Средний доход

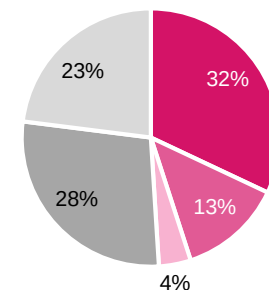


Офлайн: диверсифицированное покрытие всей территории страны, широкая партнерская сеть

География наших клиентов



ПОС кредитование по продуктам



- Телеком
- Мебель
- Здравоохранение
- Бытовая техника
- Прочее

Онлайн: WEB платформа для привлечения новых клиентов

Заявка на кредит

Общая информация | Паспорт и адрес | Работа и доход

Паспортные данные

Серия и номер	5606 634542	✓	Дата рождения	06.09.1986	✓
Дата выдачи паспорта	14.11.2006	✓	Код подразделения	502 010	✓

Решение



~34 секунды

Заккрытие



Кредит



Отделение



Партнеры



Курьеры



55
регионов



94
отделения



26 000
Партнеров



106 000
точек
продаж



16 млн
звонков
в год

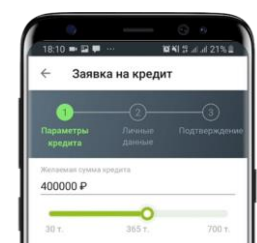


WEB
Платформа



Мобильный банк
1 млн
пользователей

Получение кредита



Заявка на кредит

Решение



~34 секунды

Закрытие



Кредит



ИБ / МБ



Отделение



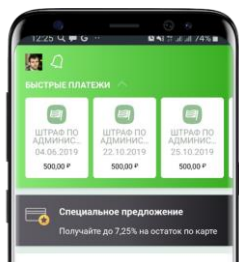
Партнеры



Курьеры

~50% всех заявок закрываются в ИБ / МБ, 65% ожидается к середине 2021

Электронные операции



Эл. операция

Обработка



~2 секунды

Завершение



Услуги



C2C



C2Phone



Бюджет. платежи

~4 млн операций в год

Инвестиции



Заведение сделки

Обработка



~2 секунды

Завершение



Акции/облигации



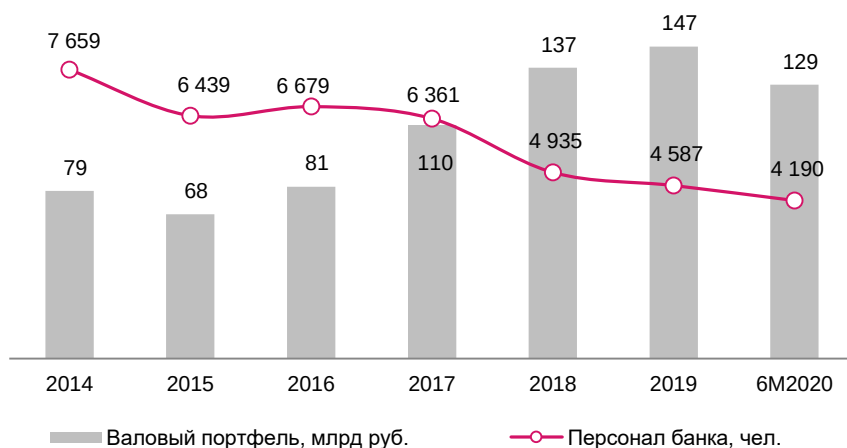
FX



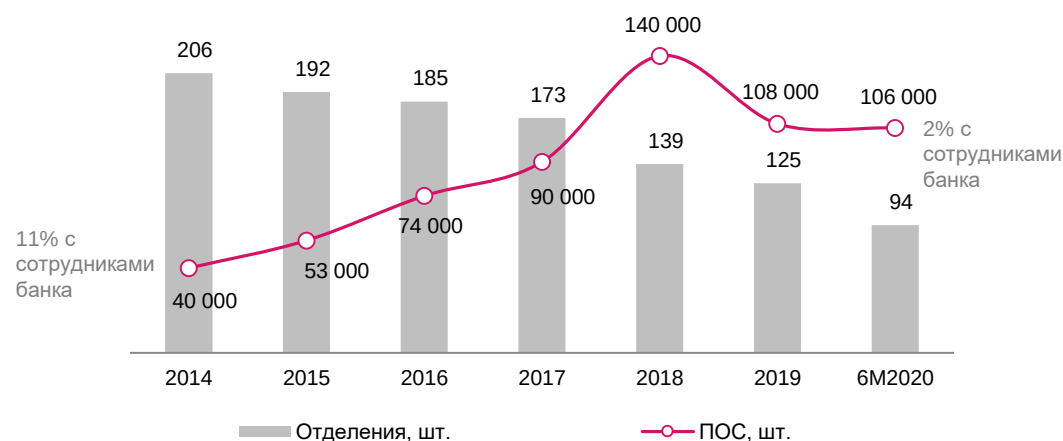
Налоговый агент

2020: запуск на текущих клиентах
2021: войти в топ - 20 брокерских компаний

Динамика кредитного портфеля и персонала



Динамика эффективности сети дистрибуции



Другие источники материального сокращения стоимости привлечения и обслуживания клиентов

Показатель	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020
Брокеры		✓	✓	✓	✓	✓	✓
WEB				✓	✓	✓	✓
ИБ / МБ					✓	✓	✓
Искусственный интеллект (AI)						✓	✓
Запуск “Machine Learning” и “Data Science” в CRM и коллешне		✓	✓	✓	✓	✓	✓



Клиенто-ориентированная организация, демонстрирующая высокую эффективность и рентабельность, обслуживающая ~14 млн клиентов



Работает в высокомаржинальном секторе

Стабильные показатели российской экономики и ожидаемое возобновление роста должны поддержать развитие сектора



– Ведущий специализированный розничный банк

Специализированный игрок сектора потребительского кредитования, входящий в топ 10 потребительских банков



Высокая прибыльность и эффективность

Средний ROAE в 2017-2019 составлял 20%+. Один из лучших показателей «расходы/доходы» среди сравнимых банков



Клиенто-ориентированная платформа

Полный спектр услуг, включая финансовые, транзакционные и дополнительные продукты, необходимые современному потребителю



Омниканальная высокотехнологичная дистрибуция

Развитая сеть отделений и партнерская сеть, дополняемая цифровыми каналами

Стратегические фокусы на 2020 - 2021

1. Привлечение новых клиентов



Увеличение доли новых клиентов в нецелевых кредитах и кредитных картах

- Повышение знания о бренде через цифровой и медиа маркетинг
- Расширение сети партнеров и увеличение доли в существующих
- Подключение к вновь создаваемым маркетинг-плейсам

2. Финансовые продукты



Наращивание портфеля кредитных и дебетовых карт

- Запуск новых продуктов
- Корректировка программы лояльности



Развитие брокерской платформы

- Внебиржевые операции
- Маржинальная торговля
- Мелкие инвестиции «от \$1»
- Роботизированное консультирование
- ИИС (индивидуальный инвестиционный счет)
- Первичное размещение облигаций

3. Нефинансовые продукты



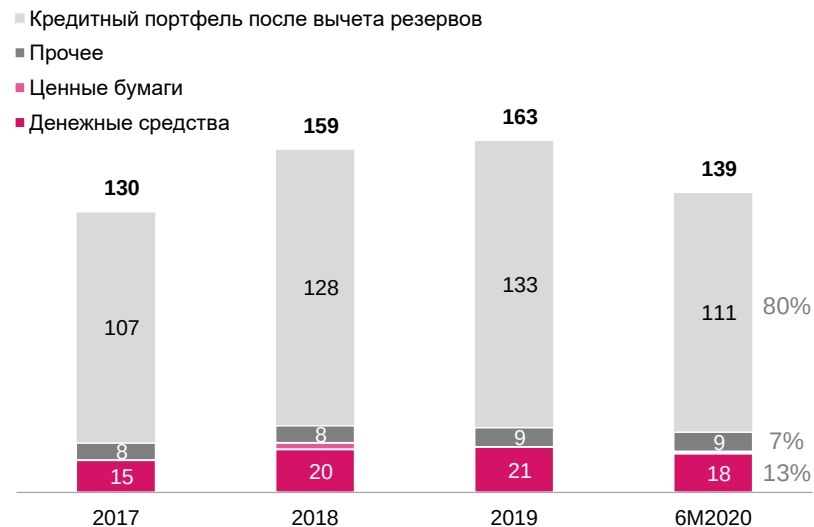
Создание специализированного маркетинг-плейса для клиентов банка с заточенным под них набором услуг по категориям:

- Cash back
- Скидка
- Экономия времени

- Выбор партнеров по категориям
- Выбор и внедрение ИТ-решения

Финансовые результаты

Активы, млрд руб.



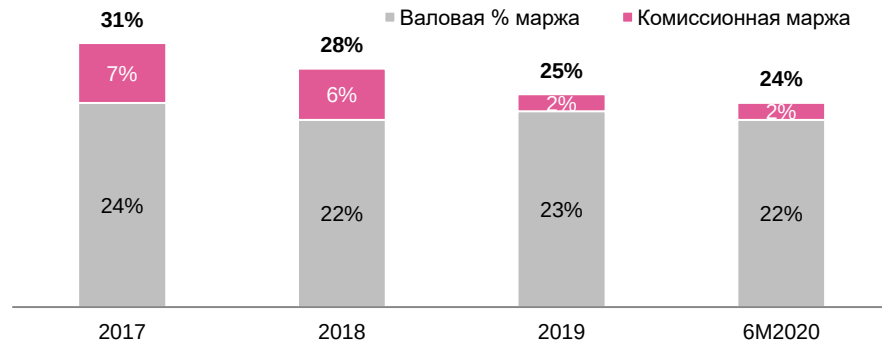
Пассивы, млрд руб.



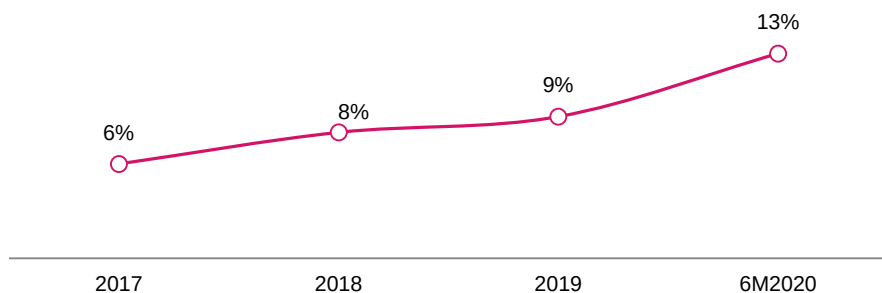
Баланс

млрд руб.	2017	2018	2019	6M2020	Var
Баланс					
Кредитный портфель до вычета резервов	110	137	147	129	(18)
Активы	130	159	163	139	(24)
Средства клиентов	97	123	124	102	(22)
Субординированный долг	7	6	3	4	1
Собственный капитал	23	27	30	29	(1)

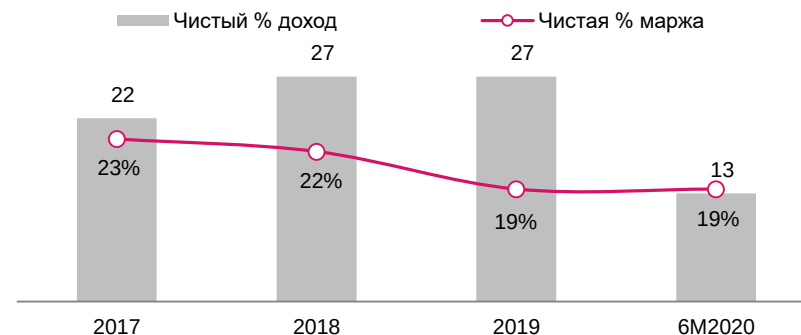
Валовая % маржа (с учетом комиссий)



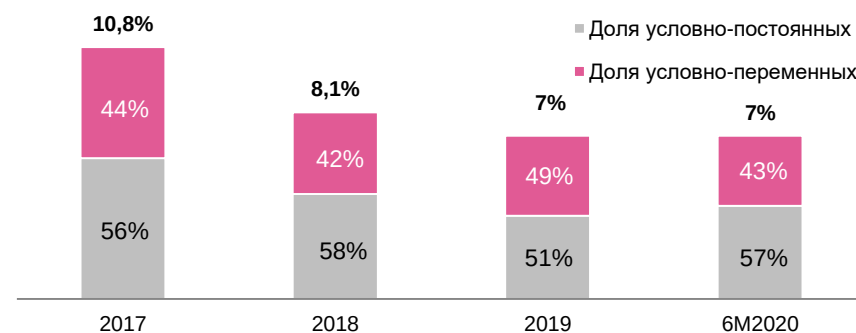
Стоимость риска, %



Чистый % доход и чистая % маржа (с учетом комиссий)



Операционные расходы / кредитный портфель до вычета резервов, %



млрд руб.	2018	2019	6M2019	6M2020	Var
Отчет о прибылях и убытках					
Чистый % доход	20	22	10	11	1
Чистый комиссионных доход	6	3	2	1	(1)
Штрафы полученные	1	2	1	1	-
Резервы	(10)	(12)	(7)	(9)	(2)
Операционные расходы	(10)	(10)	(5)	(5)	-
Чистая прибыль	5.8	3.5	1.0	(0.7)	(1.7)

%	2018	2019	6M2019	6M2020	Var
Коэффициенты					
Стоимость фондирования	7%	7%	7%	6%	(1)пп
LLP / NPL90+ *	159%	154%	168%	162%	(6)пп
ROAE	24%	12%	7%	(5)%	(12)пп
Basel Tier 1	18%	19%	18%	22%	4пп
H 1.1 = H 1.2	8.9%	9.8%	9.2%	10.8%	1.6пп

* Задолженность по договорам 90+ включает в себя проценты, начисленные до момента наступления просрочки 90+

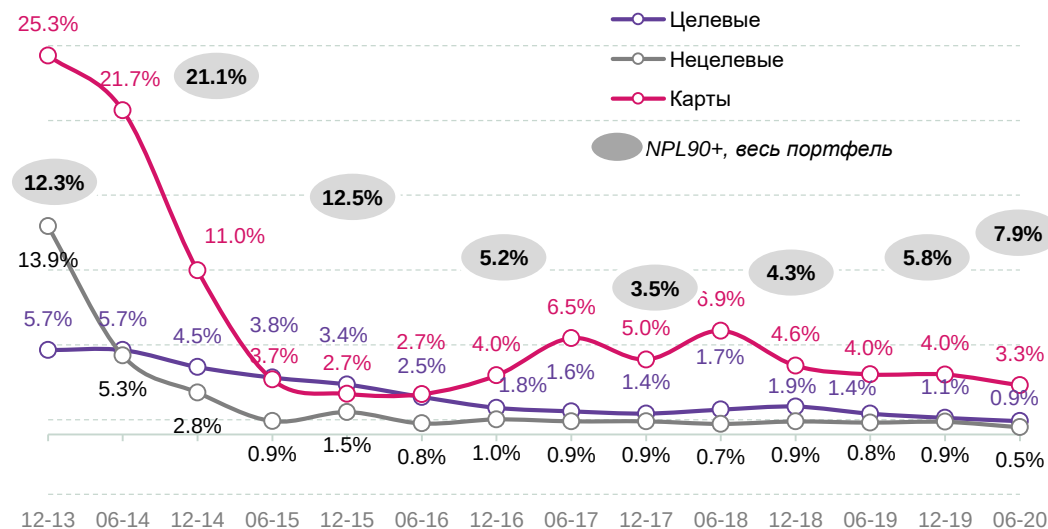
Комментарии

Показатели просрочки по кредитам стабилизировались на исторически минимальном уровне, благодаря постоянному совершенствованию практики управления рисками:

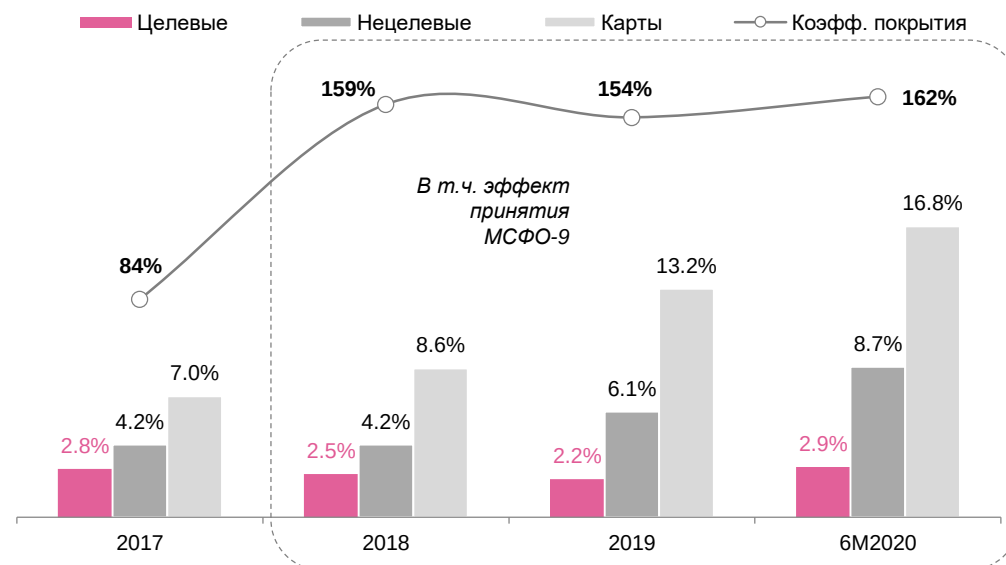
- Полностью автоматизированный процесс оценки кредитоспособности, основанный на математических моделях и использовании внешних источников информации.
- Отсечение на программном уровне клиентов с сомнительной кредитной историей и повышенными кредитными обязательствами. Своевременное закрытие убыточных сегментов.
- Автоматизированный и высокотехнологичный процесс выявления и расследования мошенничества клиентов и партнеров
- Полный цикл взыскания: предотвращение просрочки, взыскание удаленными методами, выезды, суды и передача в коллекторские агентства. Для распределения между этапами используются математические модели.
- Заметный прирост NPL90+ в кредитных картах связан, в основном, с тестированием нового высоко-маржинального продукта «кэш-карта». Продукт не предлагается с июля 2019 года.

* Задолженность по договорам 90+ включает в себя проценты, начисленные до момента наступления просрочки 90+

Неплатежи по первой сумме погашения (FPD)



Динамика NPL90+ коэфф. покрытия NPL90+ по продуктам



Комментарии

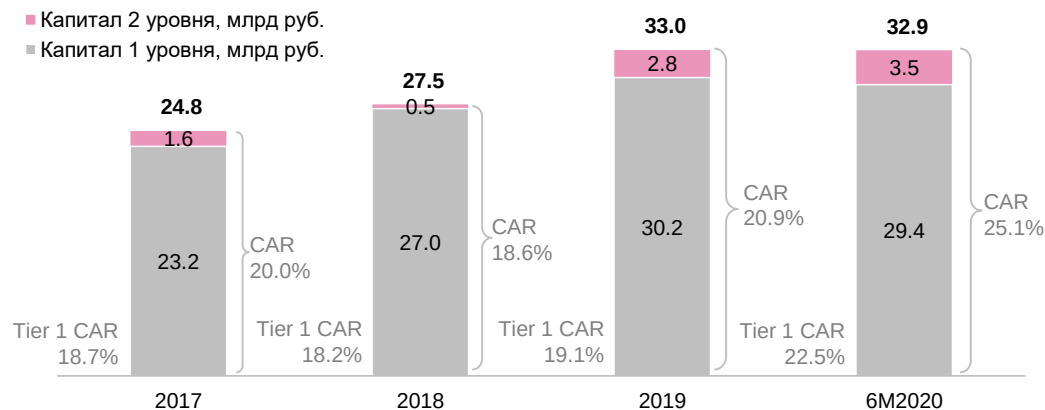
Банк строит управление капиталом, основываясь на долгосрочном планировании, опирающемся на оценку текущих и потенциально возможных рисков, а также учитывающем:

- планы продаж и соответствующую им ожидаемую динамику портфеля;
- действующие и планируемые к внедрению регуляторные нормативы (в том числе надбавки к нормативам достаточности капитала, установленные Регулятором);
- текущий уровень рыночных ставок, его прошлую и ожидаемую динамику.

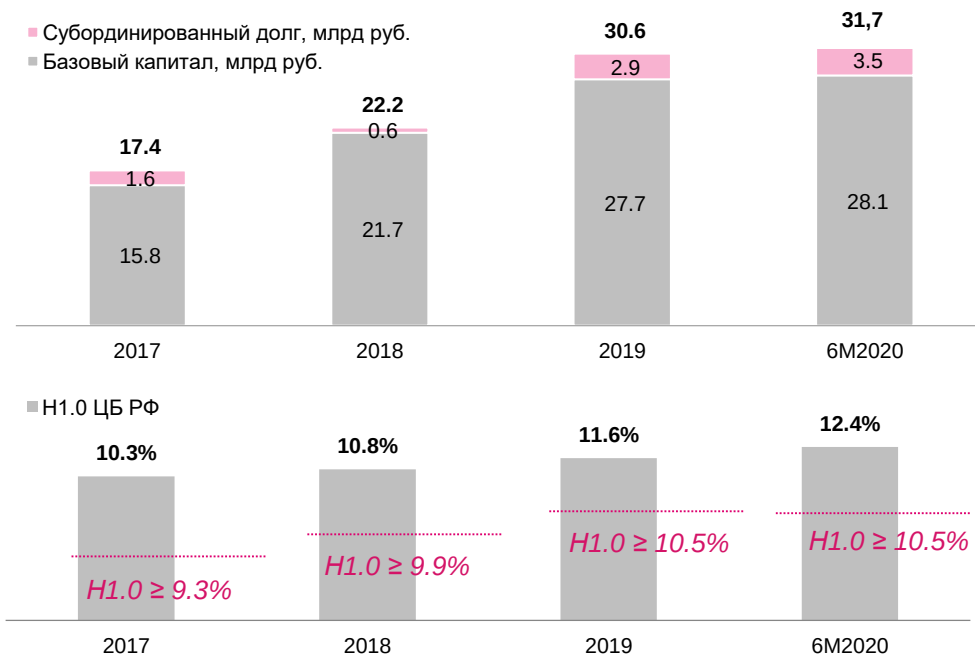
Для обеспечения достаточности капитала с необходимым запасом прочности Банк использует следующие источники:

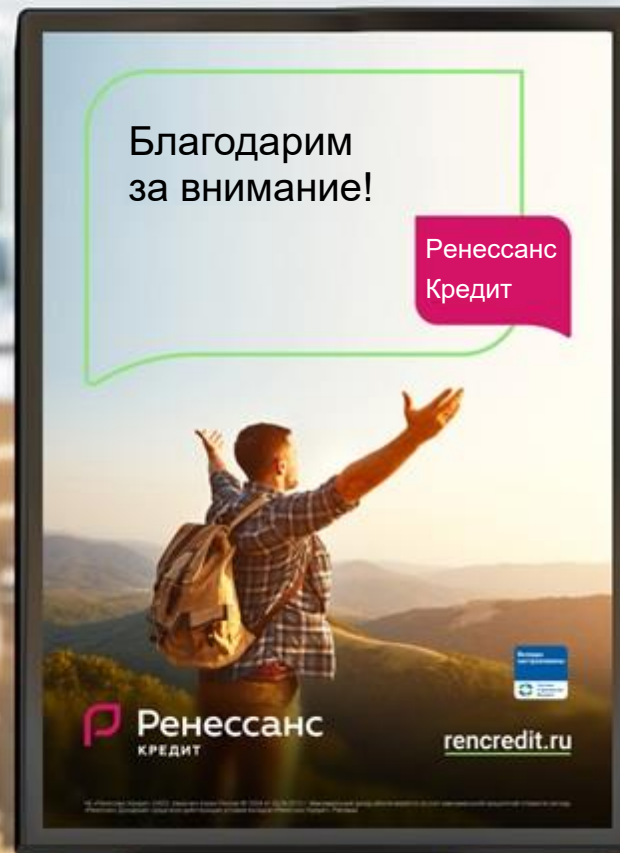
- собственная прибыль (когда текущая и перспективная рыночная ситуация, с поправкой на действующее регулирование, предоставляют возможность для этого);
- субординированные облигации (14 июня 2019 года Банк выпустил Еврооблигации на сумму 50 млн. Евро с датой погашения в декабре 2024 и купонной ставкой 10% годовых, предыдущий выпуск был погашен в мае 2019 года).

Динамика ключевых показателей



Структура регуляторного капитала, РСБУ





Благодарим
за внимание!

Ренессанс
Кредит

 **Ренессанс**
КРЕДИТ

rencredit.ru

ООО «Ренессанс Кредит» (ИНН 50/0011000, ОГРН 1045000000000) – лицензированный кредитный посредник. Предоставление кредитов осуществляется на основании лицензии, выданной Банком России. Реклама не является предложением о предоставлении кредитных услуг. Реклама не является предложением о предоставлении кредитных услуг. Реклама не является предложением о предоставлении кредитных услуг.

