



**КИФА**  
ЦИФРОВАЯ ТОРГОВЛЯ

# Результаты 2023 года и планы развития

КИФА – B2B-платформа цифровой торговли между Россией и Китаем

*АО «КИФА», г. Москва*

*Апрель 2024*

[www.qifa.ru](http://www.qifa.ru)



Данные презентационные материалы, включая содержащуюся в ней информацию, были подготовлены АО «КИФА» («Компания»). Представленная информация основана на сведениях, имеющихся на момент подготовки презентации и потому может измениться, и Компания не несет ответственности за уведомление о таких изменениях. Несмотря на то, что Компания считает, что использованные ею сведения были получены из надежных источников, оно не гарантирует достоверности или полноты таких сведений. Ожидается, что потенциальные инвесторы проведут собственную проверку благонадежности Компании до принятия решения об участии в любой возможной сделке связанной с Компанией.

В настоящей презентации содержатся заявления, касающиеся будущих событий и ожиданий. Любое представленное в настоящем материале заявление, не касающееся факта, произошедшего в прошлом, в том числе, среди прочего, относительно финансового положения Компании, её бизнес-стратегии, планов и целей деятельности на будущее, общих перспектив (в частности, перспектив роста), потенциала роста в будущем, роста спроса на продукцию, экономических перспектив, а также отраслевых тенденций и развития рынков, сопряжено с известными и неизвестными рисками, неопределенностью и прочими факторами, под воздействием которых фактические результаты, показатели и достижения Компании могут существенно отличаться от тех результатов, показателей и достижений, которые прямо отражены или подразумеваются в таких заявлениях прогнозного характера.

# Основные факты о компании

## Описание компании

Компания основана Сунь Тяньшу в 2013 г., является B2B-платформой цифровой торговли с фокусом на ВЭД между РФ и КНР.

**40** тыс.  
покупателей

**3** тыс.  
производителей

**287** тыс.  
SKU

Базируется в Пекине и Москве, продажи ведёт по всей территории России и в РБ, около 100 сотрудников.

Имеет рейтинг «BBB-|ru|» от НРА, прогноз Стабильный

## Основные бизнес направления

### 1. Импорт китайских товаров в РФ:

- **«Open-Trade»:** продажа с доставкой до конечного покупателя представленных на сайте товаров
- **«Private-Trade»:** покупка и доставка товаров под заказ

### 2. Экспорт российских товаров в КНР: с 2024 г.

**Товары:** обувь, одежда, кожгалантерея, аксессуары, сумки и чемоданы, текстиль, детские товары, электроника, бытовая техника.

**КИФА – больше, чем оптовый маркетплейс, торговая площадка или торговый агент.**

Трансграничные закупки «в один клик» через личный кабинет с полным сопровождением сделки: поиск поставщиков, финансовые расчеты в национальных валютах, логистика, таможенное оформление, сертификация и маркировка, комплекс послепродажного обслуживания.

## География присутствия

**(73% продаж компании сосредоточены в 3-х Федеральных округах):**



# Юридическая структура

## Структура собственности:

- Единственный акционер Компании –  
ООО «Научно-техническое развитие КИФА СЫЛУ (Пекин)»

100%

- Бенефициарный владелец Компании – Сунь Тяньшу

69%

ООО «Научно техническое развитие «КИФА СЫЛУ» (Пекин)»  
(КНР)

↓ 100%

АО «КИФА»  
(РФ)

↓ 70%

ООО «Международная торговая компания КИФА (Шэньян)»  
(КНР)

# Корпоративное управление: Совет директоров

- 3 из 7 членов Совета директоров независимые
- Сформированы комитеты по аудиту, кадрам и вознаграждениям



## Шостак Кайл

Заместитель председателя Совета директоров,  
Старший независимый директор Совета директоров,  
Председатель Комитета по аудиту, член Комитета по кадрам  
и вознаграждениям, Неисполнительный директор



## Завадский Марк

Независимый член Совета директоров,  
Член комитетов по аудиту, по кадрам и вознаграждениям,  
Неисполнительный директор



## Ли Минь

Независимый член Совета директоров,  
Председатель Комитета по кадрам и вознаграждениям,  
Член Комитета по аудиту, Неисполнительный директор



## Сунь Тяньшу

Основатель бизнеса,  
Председатель Совета директоров,  
Неисполнительный директор



## Ли Сюфэн

Генеральный директор АО «КИФА»,  
Исполнительный директор



## Афони́на Ирина

Финансовый директор АО «КИФА»,  
Исполнительный директор



## Ци Тао

Неисполнительный директор

# Ключевые показатели за 2023 год

GMV

**6,7** млрд ₽  
**+76%** к 2022г

Выручка

**5,7** млрд ₽  
**+75%** к 2022г

CFO\*

**78,5** млн ₽  
**+127%** к 2022г

Основной фокус компании на масштабировании бизнеса

- Согласно аудированным финансовым результатам за 2023 год, выручка Компании выросла на 75% (3,27 млрд в 2022-м и 5,71 млрд рублей в 2023-м).
- Компания является прибыльной уже четвертый год подряд.
- Мощный рост торгового оборота и выручки обеспечен существенным расширением ассортимента товаров, а также развитием сервиса «Private-Trade», который был запущен в 2021 году.

\*Денежный поток от операционной деятельности

# Ключевые показатели за 2023 год

| FYE-Dec (₽m) | 2021ф | 2022ф | 2023ф |
|--------------|-------|-------|-------|
| Выручка      | 1 514 | 3 272 | 5 713 |
| % прирост    |       | 116%  | 75%   |
| EBITDA       | 46    | 84    | 87    |
| EBITDA %     | 3,0%  | 2,6%  | 1,5%  |



87 млн ₽  
+3% к 2022г

- Снижение рентабельность по EBITDA обусловлено активным ростом доли прямых поставок товара из Китая в рамках сервиса «Private-Trade» в общей выручке.
- Средний чек по таким поставкам, как правило, существенно выше, чем в сервисе «Open-Trade», а наценка платформы ниже и составляет от 2,5% до 5%. По сервису «Open-Trade» наценка составляет от 8% до 13%.
- Доля поставок по сервису «Private-Trade» в 2023 году в общей выручке составила 64,9% по сравнению с 48,3% в 2022 году.

# Ключевые показатели за 2023 год

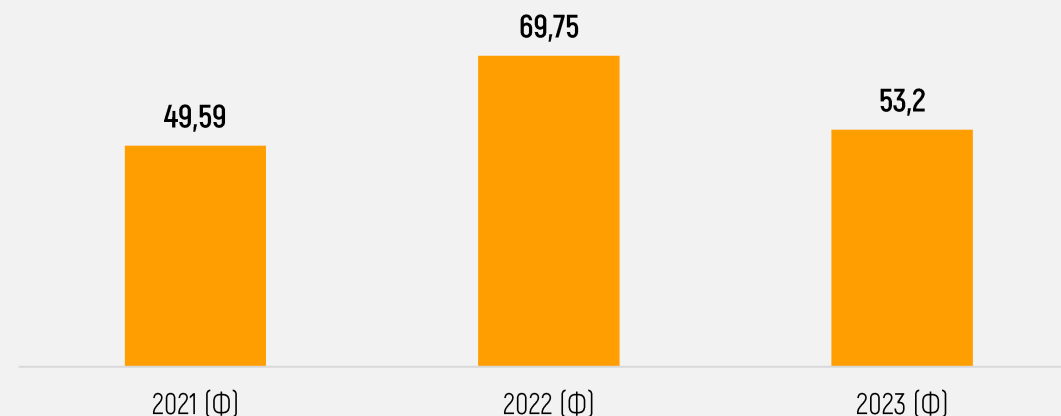


53

млн ₽

-24% к 2022г

Чистая прибыль (млн руб.)



## Снижение чистой прибыли обусловлено следующими факторами:

- Убытки от курсовых разниц в 2023 году составили 48,5 млн руб. против прибыли в 35 млн руб. в 2022 году
- Финансовые расходы на уплату процентов выросли до 18,6 млн руб. в 2023 году против 0,6 млн руб. в 2022 году
- В абсолютных показателях выросла сумма коммерческих и управленческих расходов, но в процентном отношении к выручке эти расходы даже снизились в 2023 году до 3,92% по сравнению с 4,56% к 2022 году. Расходы увеличились за счет роста расходов на доставку товаров от поставщиков. Эта статья расходов напрямую связана с объемом выручки.

Маржинальность проданных товаров составляет 6,65% в 2023 году и 6,85% в 2022 году. При сопоставимых показателях маржинальности чистая прибыль в 2023 году снизилась с 2,13% по отношению к выручке в 2022 году до 0,93%.

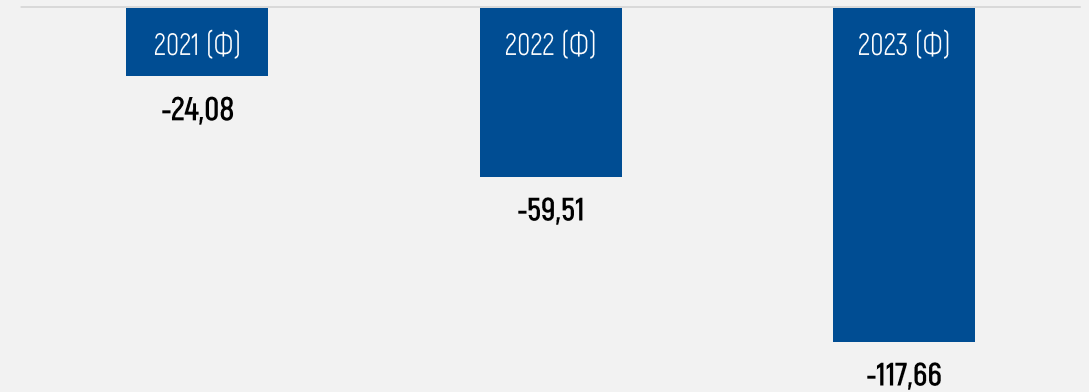
# Ключевые показатели за 2023 год



**-118** млн ₽

**-1,36x** к EBITDA'23

Чистый долг (млн руб.)



- КИФА остаётся прибыльным бизнесом. Последние три года компания имеет отрицательный чистый долг.
- По итогам 2022 года заемные средства Компании были представлены только кредитными линиями в двух банках на территории РФ. В 2023 году КИФА полностью досрочно погасила все кредитные обязательства.
- Финансовая модель строится с учетом, что денежные средства на счетах должны покрывать обязательства по кредитам и займам.

# Было привлечено 200 млн руб. финансирования цепей поставок

Профинансировано ключевое направление развития бизнеса КИФА – прямые поставки из КНР

200 млн ₽  
выпуск биржевых облигаций



Финансирование цепей поставок

- Ставка 14,5%, срока 3 года, дата погашения июнь 2026 г.
- Рейтинг BBB-[ru] от НРА, третий уровень
- Объем выплаченных купонов на 1 апреля 2024 г.: 21,69 млн руб.

- Цель: краткосрочное финансирование поставки товара в части логистических и таможенных платежей.
- В 2023 г.:
  - таможенные платежи: 883,4 млн руб.
  - расходы на доставку товаров из КНР: 437,5 млн руб.
  - средний срок поставки: 35 дней.
  - среднемесячная потребность в дополнительных оборотных средствах\*: 110 млн руб.

Позволило показать  
рост в 2023 году  
по обороту и выручке:

**75+%**  
**к 2022 г.**

\*Потребность в дополнительных средствах для предоставления отсрочек платежа клиентам до момента поступления товара на склад КИФА в РФ.

# Ключевые события 2023 года



В июне 2023 г. выпуск 3-х летних биржевых облигаций на Московской бирже



В октябре 2023 г. КИФА соорганизатор Первого Российско-Китайского форума инвестиционного развития и торгового сотрудничества (г. Шэньян, КНР)



В ноябре 2023 г. НРА повысило кредитный рейтинг КИФА до «BBB-[ru]», прогноз Стабильный



В ноябре 2023 г. КИФА вошла в перечень значимых проектов Межправительственной Российско-Китайской комиссии по инвестиционному сотрудничеству

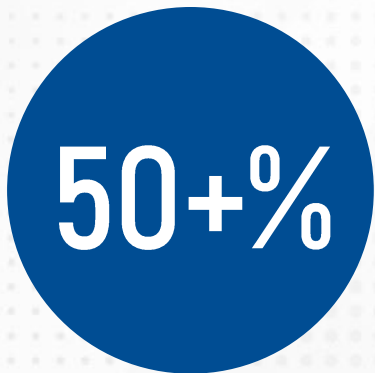


В декабре 2023 г. в городе Шэньян (КНР) КИФА открыла офлайн-шоурум российских товаров

## Развитие и цифровизация трансграничной B2B-торговли между РФ и КНР

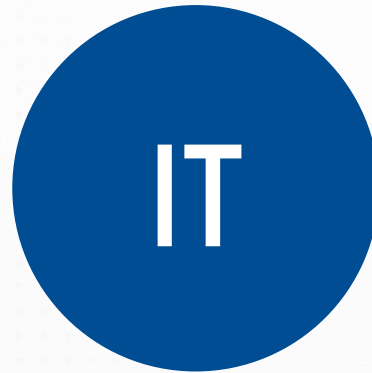
01.

Увеличение масштабов бизнеса:  
рост оборота и выручки 50+%



02.

Развитие IT и логистики



03.

Оценивается возможность  
выхода на IPO



# Стратегия компании и долгосрочные планы развития до 2028 года

## Открытость и интегрированность – основные ориентиры

### Онлайн

**Создание онлайн инфраструктуры для цифровой торговли между РФ и КНР**

Смарт-проекты: оптимизация и расширение функционала платформы, автоматизация бизнес-процессов, интеграция с системами всех участников российско-китайской торговли.

### Офлайн

**Создание офлайн инфраструктуры для цифровой торговли между РФ и КНР**

Российско-китайские хабы цифровой торговли: открытие многофункциональных хабов в ключевых регионах (провинциях Китая и областях России) для охвата всей территории РФ и КНР

**Расширение ассортимента реализуемых категорий и добавление новых групп товаров**

- Импорт из КНР в РФ:  
товары народного потребления + машинотехническая продукция
- Экспорт из РФ в КНР:  
товары агропромышленной отрасли

# Вопросы и ответы

Контакты:

[ir@qifa.ru](mailto:ir@qifa.ru)

Контакты для СМИ:

[pr@qifa.ru](mailto:pr@qifa.ru)

